

Índice

PREFACIO

AGRADECIMIENTOS

SOBRE LA TERMINOLOGÍA

CAPÍTULO 1

INTRODUCCIÓN AL COMERCIO INTERNACIONAL

RESUMEN

- 1.1 EL ROSTRO CAMBIANTE DEL COMERCIO INTERNACIONAL
 - 1.2 TENDENCIAS Y EVOLUCIÓN
 - 1.3 ÁMBITO DEL LIBRO
 - 1.4 LA COMPRAVENTA COMERCIAL INTERNACIONAL
 - 1.5 LOS RIESGOS DE EXPORTAR E IMPORTAR
 - 1.6 RESUMEN INFOGRÁFICO DEL COMERCIO INTERNACIONAL EN LA ACTUALIDAD
- COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: INTRODUCCIÓN AL COMERCIO INTERNACIONAL

CAPÍTULO 2

LAS ETAPAS DE UNA OPERACIÓN DE COMERCIO EXTERIOR Y DOCUMENTOS CLAVE

RESUMEN

- 2.1 LAS DIFERENTES ETAPAS Y LOS DOCUMENTOS RELACIONADOS
 - 2.2 OPERACIÓN DE COMERCIO EXTERIOR SIMPLE: CUENTA ABIERTA + DDP
 - 2.3 OPERACIÓN COMPLEJA: CRÉDITO DOCUMENTARIO + CIF
- COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: ETAPAS DE UNA OPERACIÓN DE COMERCIO EXTERIOR

CAPÍTULO 3

ORGANIZACIONES INTERNACIONALES Y COMERCIO EXTERIOR

RESUMEN

- 3.1 ORGANIZACIONES NO GUBERNAMENTALES (ONG)
 - 3.2 ORGANIZACIONES INTERGUBERNAMENTALES (OIG) EN EL COMERCIO INTERNACIONAL
- COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES

CAPÍTULO 4

REGLAS INCOTERMS® 2010: TÉRMINOS COMERCIALES ESTÁNDAR GLOBALES

RESUMEN

- 4.1 INTRODUCCIÓN
 - 4.2 INCOTERMS® 2010: CAMBIOS Y NOVEDADES
 - 4.3 RESUMEN DE LAS REGLAS INCOTERMS® 2010
- LISTA DE MEJORES PRÁCTICAS PARA LAS REGLAS INCOTERMS®
- COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: INCOTERMS®

CAPÍTULO 5

CONTRATOS INTERNACIONALES: EL MARCO JURÍDICO DEL COMERCIO EXTERIOR

RESUMEN

- 5.1 EL MARCO JURÍDICO DEL COMERCIO EXTERIOR
 - 5.2 NEGOCIACIÓN Y REDACCIÓN DE CONTRATOS INTERNACIONALES
 - 5.3 LOS SISTEMAS JURÍDICOS EN EL MUNDO: DERECHO CIVIL, *COMMON LAW* Y *SHARÍA*
- COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: DERECHO CONTRACTUAL INTERNACIONAL

CAPÍTULO 6

DERECHO INTERNACIONAL EN LAS COMPRAVENTAS: LA CONVENCIÓN DE VIENA Y LOS CONTRATOS DE COMERCIO EXTERIOR

RESUMEN

- 6.1 CONTRATOS DE COMERCIO EXTERIOR Y DERECHO INTERNACIONAL PARA COMPRAVENTAS
 - 6.2 PRÁCTICAS COMERCIALES: PROFORMAS, ÓRDENES DE COMPRA O CONTRATOS ESTÁNDAR
 - 6.3 DERECHO INTERNACIONAL PARA COMPRAVENTAS: LA CONVENCIÓN DE VIENA
 - 6.4 EL CONTRATO DE COMERCIO EXTERIOR: CLÁUSULAS Y DISPOSICIONES CLAVE
- COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: COMPRAVENTAS INTERNACIONALES

CAPÍTULO 7

REPRESENTANTES INTERNACIONALES DE VENTAS Y MARKETING: AGENCIA Y DISTRIBUCIÓN

RESUMEN

- 7.1 AGENTES Y DISTRIBUIDORES EN EL COMERCIO INTERNACIONAL
 - 7.2 LA LEY DE LOS CONTRATOS DE AGENCIA
 - 7.3 CONTRATOS DE AGENCIA COMERCIAL: CLÁUSULAS Y DISPOSICIONES CLAVE
 - 7.4 CONTRATOS DE DISTRIBUCIÓN
- COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: ESCOGER ENTRE AGENCIA Y DISTRIBUCIÓN

CAPÍTULO 8

RESOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS INTERNACIONALES: LITIGACIÓN INTERNACIONAL, ARBITRAJE Y ADR

RESUMEN

- 8.1 POR QUÉ ES TAN IMPORTANTE LA RESOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS EN LAS OPERACIONES INTERNACIONALES
- 8.2 LA RESOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS DURANTE LA NEGOCIACIÓN Y REDACCIÓN DEL CONTRATO
- 8.3 LA RESOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS FUERA DE LOS JUZGADOS – RENUNCIA, NUEVA NEGOCIACIÓN Y AYUDA PERICIAL
- 8.4 LA LITIGACIÓN INTERNACIONAL
- 8.5 EL ARBITRAJE COMERCIAL INTERNACIONAL
- 8.6 EL ARBITRAJE DE ICC

CAPÍTULO 9

LA LICENCIA Y LA FRANQUICIA INTERNACIONALES

RESUMEN

- 9.1 LICENCIA Y FRANQUICIA: COMPARACIÓN
- 9.2 LICENCIA
- 9.3 ESTRATEGIAS PARA NEGOCIAR Y REDACTAR ACUERDOS DE LICENCIA
- 9.4 EL CONTRATO DE LICENCIA: DISPOSICIONES CLAVE
- 9.5 LA FRANQUICIA

COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: LICENCIAS Y FRANQUICIAS

CAPÍTULO 10

LA EMPRESA INTERNACIONAL Y LA PROPIEDAD INTELECTUAL

RESUMEN

- 10.1 CUESTIONES CLAVE SOBRE LA PROPIEDAD INTELECTUAL EN LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES
- 10.2 MARCAS
- 10.3 PATENTES
- 10.4 DERECHOS DE AUTOR
- 10.5 SECRETOS COMERCIALES
- 10.6 PROTECCIÓN DE DISEÑOS
- 10.7 NOMBRES DE DOMINIO
- 10.8 FALSIFICACIONES
- 10.9 ICC Y LA PROPIEDAD INTELECTUAL

COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: PROTECCIÓN INTERNACIONAL DE LA PROPIEDAD INTELECTUAL

CAPÍTULO 11

PAGOS INTERNACIONALES

RESUMEN

- 11.1 DEFINICIONES Y ORDEN DE PREFERENCIA
- 11.2 RIESGOS RELACIONADOS CON LOS PAGOS Y GESTIÓN DE RIESGOS
- 11.3 TRES FUNCIONES DEL MÉTODO DE PAGO: PAGO, GESTIÓN DEL RIESGO Y FINANCIACIÓN
- 11.4 SISTEMAS DE PAGO: PROCEDIMIENTOS
- 11.5 GESTIÓN DE LOS RIESGOS DE DIVISA Y DE TIPO DE CAMBIO
- 11.6 DOCUMENTOS EXIGIDOS PARA LOS PAGOS COMERCIALES

COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: OPCIONES EN LOS PAGOS INTERNACIONALES

CAPÍTULO 12

CRÉDITOS DOCUMENTARIOS Y LAS UCP 600

RESUMEN

- 12.1 CONCEPTOS Y TÉRMINOS BÁSICOS
- 12.2 REGLAS PARA LOS CRÉDITOS DOCUMENTARIOS: LAS UCP 600
- 12.3 TERMINOLOGÍA: PARTES/BANCOS/DIFERENTES TIPOS DE CD
- 12.4 PROCEDIMIENTO DE UN CRÉDITO DOCUMENTARIO IRREVOCABLE Y CONFIRMADO
- 12.5 INDEPENDENCIA Y CUMPLIMIENTO ESTRICTO: PRINCIPIOS SUBYACENTES DE LA PRÁCTICA DOCUMENTARIA
- 12.6 EL SUPLEMENTO ELECTRÓNICO A LAS UCP 600 (EUCP)
- 12.7 LISTA DE COMPROBACIÓN: MEJORES PRÁCTICAS EN EL USO DE CRÉDITOS DOCUMENTARIOS
COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: CARTAS DE CRÉDITO

CAPÍTULO 13

FINANCIACIÓN COMERCIAL A CORTO PLAZO: FACTORING Y FORFAITING

RESUMEN

- 13.1 FINANCIACIÓN DE CUENTAS A COBRAR
 - 13.2 FACTORING
 - 13.3 FORFAITING
- COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: FACTORING Y FORFAITING

CAPÍTULO 14

LA SEGURIDAD EN LAS TRANSACCIONES INTERNACIONALES: GARANTÍAS, FIANZAS Y CRÉDITOS CONTINGENTES

RESUMEN

- 14.1 TERMINOLOGÍA: GARANTÍAS, FIANZAS Y CRÉDITOS CONTINGENTES
 - 14.2 USOS PRINCIPALES DE LAS GARANTÍAS, FIANZAS Y CRÉDITOS CONTINGENTES
 - 14.3 DIFERENCIAS ENTRE LOS INSTRUMENTOS A PRIMER REQUERIMIENTO Y LOS DE CAUCIÓN
 - 14.4 ESTRUCTURAS DIRECTAS E INDIRECTAS (GARANTÍA A PRIMER REQUERIMIENTO)
 - 14.5 REGLAS UNIFORMES PARA GARANTÍAS AL PRIMER REQUERIMIENTO Y PARA FIANZAS
 - 14.6 REGLAS UNIFORMES PARA GARANTÍAS CONDICIONALES O ACCESORIAS
 - 14.7 REGLAS UNIFORMES PARA CRÉDITOS CONTINGENTES: USOS INTERNACIONALES RELATIVOS A LOS CRÉDITOS CONTINGENTES (ISP98)
- COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: GARANTÍAS, FIANZAS Y CRÉDITOS CONTINGENTES

CAPÍTULO 15

EL TRANSPORTE INTERNACIONAL: PORTEADORES, DOCUMENTOS Y LEYES

RESUMEN

- 15.1 INTRODUCCIÓN
- 15.2 LA GESTIÓN DEL TRANSPORTE: PRINCIPIOS BÁSICOS
- 15.3 TRATADOS Y CONVENIOS INTERNACIONALES
- 15.4 RESPONSABILIDAD DEL PORTEADOR
- 15.5 CONTRATOS DE FLETAMENTO
- 15.6 TRANSITARIOS

- 15.7 EL PRINCIPAL DOCUMENTO DE TRANSPORTE: EL CONOCIMIENTO DE EMBARQUE
COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: EL TRANSPORTE INTERNACIONAL

CAPÍTULO 16

LA LOGÍSTICA INTERNACIONAL: TRANSPORTE MARÍTIMO, AÉREO, FERROVIARIO, POR CARRETERA Y MULTIMODAL

RESUMEN

- 16.1 TRANSPORTE MARÍTIMO
16.2 TRANSPORTE CONTENEDORIZADO Y MULTIMODAL
16.3 TRANSPORTE AÉREO
16.4 TRANSPORTE POR CARRETERA Y POR FERROCARRIL
16.5 SEGURO DE LA CARGA
COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: LOGÍSTICA INTERNACIONAL

CAPÍTULO 17

ADUANAS Y CUADERNOS ATA

RESUMEN

- 17.1 DESPACHO DE ADUANAS Y DERECHOS DE IMPORTACIÓN
17.2 LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE ADUANAS Y EL SISTEMA ARANCELARIO ARMONIZADO
17.3 AGENTES DE ADUANAS
17.4 DESPACHO DE EXPORTACIÓN: LICENCIAS Y CONTINGENTES
17.5 DESPACHO ADUANERO DE IMPORTACIÓN: ARANCELES E IMPUESTOS
17.6 DEPÓSITOS ADUANEROS
17.7 ZONAS FRANCAS
17.8 IMPORTACIÓN TEMPORAL Y CUADERNOS ATA
COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: ADUANAS Y CUADERNOS ATA

CAPÍTULO 18

ABASTECIMIENTO GLOBAL Y CUMPLIMIENTO CON LA SOSTENIBILIDAD

RESUMEN

- 18.1 EL ABASTECIMIENTO GLOBAL Y LA GESTIÓN DE LA CADENA DE SUMINISTRO
18.2 CUMPLIMIENTO DE DERECHOS LABORALES Y DERECHOS HUMANOS
18.3 SOSTENIBILIDAD: CUMPLIMIENTO MEDIOAMBIENTAL EN EL ABASTECIMIENTO
18.4 INTERMEDIARIOS EN EL ABASTECIMIENTO Y ORGANIZADORES EN LA RED
18.5 CÓDIGOS DE CONDUCTA CORPORATIVOS PARA PROVEEDORES
COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: ABASTECIMIENTO GLOBAL Y CUMPLIMIENTO

CAPÍTULO 19

MARKETING GLOBAL: ACCESO A LOS MERCADOS Y ESTRATEGIAS DE INVESTIGACIÓN

RESUMEN

- 19.1 EL *MARKETING MIX* INTERNACIONAL
 - 19.2 PROMOCIÓN: COMUNICACIONES INTEGRADAS DE MARKETING
 - 19.3 PUNTO DE VENTA: CANALES DE DISTRIBUCIÓN Y ACCESO A LOS MERCADOS INTERNACIONALES
 - 19.4 GESTIÓN DEL MARKETING GLOBAL
- COMPRUEBE SUS CONOCIMIENTOS: MARKETING INTERNACIONAL

[GLOSARIO DE COMERCIO INTERNACIONAL](#)

[ÍNDICE](#)

[PUBLICACIONES DE ICC PARA LA EMPRESA](#)

[ACERCA DE LA CÁMARA DE COMERCIO INTERNACIONAL \(ICC\)](#)