



# **CERTIFIED INTERNATIONAL TRADE EXPERT (CITE)**

**PROGRAMA DE LA CERTIFICACIÓN**



## Contenido

Certified International Trade Expert (CITE) .....	3
Objetivos de la Certificación .....	3
Competencias Profesionales Desarrolladas .....	4
¿A Quién Va Dirigido? .....	4
Estructura de la Certificación .....	5
Curso Online.....	5
Evaluación .....	6
Contenido del Programa .....	7
Plataforma E-learning .....	9

## Certified International Trade Expert (CITE)

El dinamismo de los mercados internacionales y las oportunidades que ofrecen a las empresas, requieren que los niveles de cualificación técnica de los equipos dedicados a estas áreas sean muy elevados, para garantizar que dichas actividades aporten un servicio de alto valor añadido en todo lo que concierne a las operaciones de Comercio Internacional. Por todo ello, el contar con profesionales acreditados con una Certificación en Comercio Internacional, se convierte en un aspecto altamente estratégico.

La **Certificación de Experto en Comercio Internacional (CITE)** del Comité Español de la CCI le proporciona, como experto en operaciones de comercio internacional, un profundo entendimiento comprensión profunda de los procedimientos, prácticas y normativa clave en el comercio internacional.

**CITE** le facilita el conocimiento técnico y las competencias necesarias para permitirle aplicar ese conocimiento su actividad profesional. En este sentido, proporciona un conocimiento básico de los diferentes instrumentos y sus riesgos, términos comerciales, documentos, así como de los roles y responsabilidades de las partes que sustentan el comercio y las finanzas internacionales.

## Objetivos de la Certificación

La Certificación de Especialista en Comercio Internacional (CITE) evalúa los conocimientos y las capacidades del profesional, para afrontar los retos internacionales en Comercio Internacional. Esto implicará dotar a los candidatos de conocimientos en áreas clave como:

- Los Fundamentos de Comercio Internacional
- El Marco Regulatorio de la Cámara de Comercio Internacional
- Riesgos en el Comercio Internacional y mitigación de éstos
- Introducción a los Incoterms 2010
- Medios de Pago (Open Account, Cobranzas, Créditos Documentarios, Obligaciones de Pago Bancarias)

- Documentos habituales en el Comercio Internacional
- El Uso de las Garantías en el Comercio Internacional
- La Financiación del Comercio Internacional

## Competencias Profesionales Desarrolladas

La Certificación de Especialista en Comercio Internacional (CITE) le ayudará a:

- Gestionar las operaciones de importación y exportación de su empresa
- Seleccionar y analizar los productos y servicios y su conveniencia y eficacia en una variedad de escenarios.
- Entender los procedimientos involucrados en cada tipo de instrumento de cobro y pago, así como los roles y responsabilidades de todas las partes involucradas en las transacciones comerciales internacionales y los riesgos involucrados.
- Conocer los costos y responsabilidades de las partes en el transporte internacional de mercancías a través de la correcta utilización de los Incoterms 2010
- Desarrollar un entendimiento del lenguaje técnico actual, así como de los métodos y prácticas del comercio internacional y sus finanzas.
- Gestionar las garantías y avales internacionales.

## ¿A Quién Va Dirigido?

El enfoque global del programa es esencial para todo profesional o especialista interesado en el Comercio Internacional. Cada operación, tanto de importación como de exportación, tiene diferentes características, conveniencias y costos.

Por lo tanto, la CITE va dirigida a todos los profesionales vinculados al comercio internacional, en cualquiera de los departamentos intervinientes en el proceso.







- Bancos y otras Instituciones Financieras: profesionales relacionados con la Gestión de Riesgos, Auditoría Interna, Departamentos Legales y Cumplimiento, Equipos Comerciales y otros departamentos de apoyo.
- Empresas: profesionales relacionados con el Desarrollo de Negocio, Tesorería y Departamentos Legales y Cumplimiento

## Estructura de la Certificación

### Curso Online

El curso se realizará a través de nuestra plataforma online, que permitirá acceder al material que cubre los 8 módulos que lo componen. Nuestra plataforma utiliza herramientas innovadoras que combinan el e-learning con una tutorización individual y foros de discusión sobre cada módulo.

Los cursos incluyen videos, animaciones, casos prácticos y una sección de autoevaluación que están disponibles para realizar en cualquier momento y lugar.

Para cada una de los Módulos del Curso	
	Vídeo introductorio al contenido del módulo
	Manual en forma de Nota Técnica del máximo rigor y carácter pragmático
	Video-presentaciones de los conceptos clave estudiados
	Foro de debate
	Cuestionario de autoevaluación
	Documentación complementaria

La fase de capacitación online, que corresponde a 100 horas de formación, se desarrollará en un período de 10 semanas, y contará con tutorías online a lo largo de todo el programa y con apoyo de videos grabados de los diferentes módulos:

Los principales recursos formativos a ser utilizados en las sesiones serán los siguientes:

- **Presentaciones en PowerPoint:** Para cada uno de los Módulos del curso estará disponible en la plataforma una presentación en PowerPoint como material teórico, en la que se explica el contenido y alcance de la materia.

- **Notas Técnicas:** sobre las materias tratadas en cada Módulo, en las que se abordan en profundidad los problemas planteados en el tema, con el fin de suministrar una visión completa, pragmática y sistemática de su contenido.
- **Foros:** en cada Módulo se abrirá un foro de debate. El foro es uno de los recursos formativos clave, ya que con él se busca generar el intercambio de ideas, y la discusión entre los participantes en el Programa de Capacitación, siempre bajo la guía del profesor.

**Webinar/Videoconferencias:** En las sesiones online de más trascendencia, se realizará una videoconferencia de aproximadamente 30 minutos de duración, en la que se realizará una exposición del contenido de la sesión y las ideas clave a través de ejemplos prácticos. Esta videoconferencia, abierta a las preguntas de los participantes, será asimismo grabada y almacenada en su servidor propio para su acceso en cualquier momento por los participantes en el curso.

La capacitación a través de nuestra plataforma de formación online permite:

- Organizar chats y foros de discusión entre profesores y alumnos.
- Confeccionar informes periódicos sobre:
  - ✓ El número de consultas realizadas por los alumnos.
  - ✓ El tiempo de conexión a la plataforma de cada uno de los alumnos.
  - ✓ Las puntuaciones obtenidas en la prueba de nivel y demás test realizados a través de la plataforma.

## Evaluación

El examen final consiste en un examen de 90 minutos que consiste en una combinación de preguntas de opción múltiple y un caso práctico.

La calificación mínima para obtener el Certificado es del 70%. Al aprobar el examen, los estudiantes recibirán un certificado acreditado para el programa. A continuación, puede utilizar la designación "CITE".

## Contenido del Programa

A continuación, detallamos las diferentes partes del programa compuesto por 8 módulos:

### Módulo 1: Introducción al Comercio Internacional

En este Módulo analizaremos lo que significa el comercio en el contexto de la Financiación del Comercio Internacional y tendremos una visión general de las relaciones comerciales internacionales y las necesidades financieras de las empresas. Asimismo, conoceremos los contratos que se consideran clave en las relaciones comerciales: compraventa, transporte y seguro y descubriremos los diferentes riesgos a los que se enfrentan los exportadores e importadores, tales como los riesgos comerciales, de cambio, legal, de transporte y los diferentes instrumentos utilizados para mitigarlos

### Módulo 2: Los Riesgos en el Comercio Internacional

Al finalizar este Módulo estaremos familiarizados con los riesgos básicos del Comercio Internacional, así como las formas más habituales de evaluación y cobertura de estos. Esto nos ayudará a informar a los clientes de la existencia de estos riesgos en sus operaciones y explicarles como el banco puede ayudarle en la cobertura de éstos.

### Módulo 3: Introducción a los Incoterms 2010

En este Módulo explicaremos la finalidad y el alcance de los Incoterms, los problemas que resuelven, las obligaciones de cada una de las partes implicadas y la clasificación de los mismos. Y posteriormente desarrollaremos en detalle las obligaciones y responsabilidades derivadas de cada uno de los 11 Incoterms, que afectan al comprador y al vendedor

### Módulo 4: Los Medios de Pago en el Comercio Internacional

En este Módulo efectuaremos una revisión general de los diferentes medios de pago utilizados en el comercio internacional, así como la correcta elección del mismo. Estas decisiones estarán relacionadas con una serie de factores que tienen que ver con el tiempo, lugar, moneda y fórmula bancaria elegida para concertar las operaciones de compraventa.

## Módulo 5: Las Cobranzas

Este Módulo aborda la definición, clasificación y ciclo operativo de las Cobranzas, así como el análisis de las Reglas Uniformes para Cobranzas (URC 522), emitidas por la Cámara de Comercio Internacional y que se aplican a este medio de pago. En detalle se analizarán los siguientes puntos principales:

- Definición, clasificación y marco regulatorio
- Partes intervinientes
- Clasificación: clases de documentos y cobranzas
- El ciclo operativo de las cobranzas
- La Instrucción de Cobranza

## Módulo 6: El Crédito Documentario (Carta de Crédito)

El curso aborda en este Módulo la definición, clasificación y ciclo operativo de los Créditos Documentarios, así como el análisis de las Reglas y Usos Uniformes para Créditos Documentarios (UCP 600), emitidas por la Cámara de Comercio Internacional y que se aplican a este medio de pago. En detalle se analizarán los siguientes puntos principales:

- Definición, clasificación y marco regulatorio
- Partes intervinientes
- Clasificación.
- El ciclo operativo de los créditos documentarios
- Los documentos en el crédito documentario

## Módulo 7: El Uso de las Garantías en el Comercio Internacional

El curso aborda en este Módulo la definición, clasificación y usos de las Cartas de Crédito Standby y Garantías a Primer Requerimiento, así la utilización de las Reglas URDG 758 e ISP98 emitidas por la Cámara de Comercio Internacional y que se aplican a estos instrumentos de garantía. En detalle se analizarán los siguientes puntos principales:

- Antecedentes
- Características y clasificación
- Solicitud y Emisión
- Contenido básico y tipos de garantía



## Módulo 8: La Financiación del Comercio Exterior

A lo largo de este Módulo profundizaremos en los mecanismos generales de financiación requeridos por el importador y/o el exportador, así como en los principales esquemas operativos de los instrumentos de financiación, asociados tanto a la importación como a las fases temporales de las exportaciones:

- Financiación de importaciones
- Prefinanciación y financiación de exportaciones
- Factoring
- Forfaiting

## Plataforma E-learning

La formación online tiene lugar en la Plataforma E-learning desarrollada por IcomexCampus y el Comité Español de la Cámara de Comercio Internacional.

