

CURSO CREDIEXPERTS

INTRODUCCION

En los medios económicos y empresariales existe una absoluta coincidencia en la importancia que tienen en el momento actual las operaciones de comercio internacional. Muchas empresas han encontrado en ellas una compensación a la atonía de actividad que se está produciendo en el mercado doméstico.

Sin embargo, en las operaciones de comercio internacional deben controlarse mucho los riesgos, y más cuando la empresa se inicia en ellas, o acude a nuevos y desconocidos mercados.

Es por ello que las empresas eligen el crédito documentario como una de las operaciones más utilizadas, por las garantías que conllevan, pero que también es sin duda una de las más complejas en el comercio internacional, toda vez que las Entidades Financieras no ven las mercancías, sino que se basan única y exclusivamente en documentos.

Además, la interpretación de las Reglas de la Cámara de Comercio Internacional ICC, a menudo, origina controversias y las personas que operan con créditos documentarios deben estar muy preparadas para afrontarlos.

La formación de especialistas en créditos documentarios no es fácil, toda vez que sólo con otros especialistas pueden avanzar y mantener el nivel de diálogo apropiado.

A QUIEN VA DIRIGIDO

Los participantes de este curso, MAXIMO 15, son personas de los departamentos internacionales que operan con créditos documentarios o que van a operar con ellos en el futuro, tanto si actúan a nivel de servicios administrativos como si operan en unidades comerciales, es decir tanto desde la vertiente de la gestión comercial como de la operativa.

METODOLOGIA

El curso CREDIEXPERTS es un proyecto que combina la formación e-learning en su presentación más moderna, con el e-mentoring, debiendo ser pues contemplado como un proyecto de largo recorrido.

Presentar la formación de manera que no obligue a los participantes a sesiones presenciales, muchas veces difíciles por la escasez de tiempo, es la primera característica del curso CREDIEXPERTS.

Esto se consigue mediante la entrega de casos semanales con formato de una Newsletter electrónica.

En ella se desarrolla el caso, (casos basados en hechos reales) y deja siempre abierta la puerta al debate e incita a los participantes a exponer y compartir entre ellos sus opiniones al respecto mediante un "responder a todos", ya que se presentan argumentos basados en las Reglas a favor y en contra del caso expuesto.

El mentor, mediante una dirección de correo electrónico del Grupo, contesta también con un "responder a todos" y aclara las dudas que respecto al tema puedan tener los participantes, que se cifran en un máximo de 15 por Grupo, y que pueden pertenecer a distintas empresas de diferentes ramos, con lo cual las múltiples visiones y costumbres enriquecen mucho al Grupo.

No es pues necesario que los participantes entren en una plataforma virtual especial, ya que se actúa sobre las direcciones habituales de correo electrónico, que todos abrimos constantemente.

Cada Newsletter, incluye la solución que se dio al caso del mes anterior.

TEMATICA

El Programa consta de 12 temas, uno cada semana.

Los temas están basados en la exposición de casos y cubren muchas de las áreas de discusión en el campo de los créditos documentarios.

El índice temático es el siguiente:

Mail inicial: Presentación del Proyecto a los participantes y *Curriculum Vitae* del mentor. Se les explica el funcionamiento del curso CREDIEXPERTS.

Caso 1: Caso de la factura sin dirección.

Caso 2: Caso del efecto mal timbrado

Caso 3: Caso del crédito pagado en moneda local

Caso 4: Caso del crédito confirmado

Caso 5: Caso del crédito con Incoterm Ex Works

Caso 6: Caso del certificado sin nombre

Caso 7: Caso de la anotación a bordo sin fechar

Caso 8: Caso de las tolerancias

Caso 9: Caso de la modificación con crédito vencido

Caso 10: Caso de la copia de la factura no presentada

Caso 11: Caso del certificado de calidad

Caso 12: Caso del Charter Party Bill of Lading

EL MENTOR

El participante está tutelado siempre por el mismo mentor, al que conoce desde el inicio del curso ya que la Newsletter inicial contiene su currículum, y que tiene siempre a su alcance mediante una dirección específica de mail para el Foro o *mailing list* general.
(Se adjunta CV)

PRECIOS Y CONDICIONES

La suscripción al curso CREDIEXPERT comprende el envío de 12 Newsletters que se envían en función del calendario previsto.

El cobro de la suscripción se percibe al inicio del curso, e incluye, además del envío de las Newsletter, las consultas y comentarios de los participantes al Mentor.

El precio es de 250€ por participante.

En el momento de la solicitud de inscripción y efectuado el pago, el participante deberá comunicar al Mentor la dirección de mail para recibir las Newsletters.